

Inhaltsübersicht

	Seite
Vorwort	VII
Abkürzungsverzeichnis	XXV

Teil I Übergreifende/Strategische Themen

Kapitel 1 Mergers & Acquisitions (Rempp)

A. Bedeutung und Grundfragen	3
I. Erwerbsobjekte	3
II. Erwerbswege und Durchführungsformen	4
III. Der Markt für Unternehmen und Beteiligungen	8
IV. Unternehmenskauf als konzernstrategisches Konzept	20
V. Unternehmenskauf und Konzentration	22
VI. Unternehmenskauf und Investitionsprüfung	26
VII. Management Buy-Out und Leveraged Buy-Out	31
VIII. Feindliche Übernahmen (Hostile Takeovers)	37
B. Projektmanagement beim Unternehmenskauf	40
I. Einleitung	40
II. Organisation des Unternehmenskaufs	41
C. Abwicklung des Unternehmenskaufs	46
I. Formen der Abwicklung	46
II. Ablauf von Unternehmenskäufen	48
III. Due Diligence	54
IV. Warranty & Indemnity Insurance	55
V. Kaufpreis und Bewertung	56
VI. Unternehmenskauf vor Gerichten und Schiedsgerichten	60

Kapitel 2 Integrationsmanagement (Billing/Flötotto)

A. M&A als wichtiger Wachstumstreiber	66
I. Einfluss von M&A auf den Unternehmenserfolg	66
II. Die Prozesskette des Unternehmenskaufs	68
III. Erfolgsfaktoren für M&A	70

IX

	Seite
B. Post-Merger-Integration	72
I. Integrationsphasen und mögliche Hindernisse	72
II. Integrationsarchitektur und Masterplan	76
III. Value Capture	82
IV. Organisationsdesign und Talentmanagement	90
V. Kultur und Change Management	95
VI. Kommunikation	99
C. Fazit	101

Teil II Funktionale Themen

Kapitel 3 Bewertung (Lenckner/Müller)

A. Einleitung	110
B. Wertbegriffe, Funktion der Unternehmensbewertung sowie Bewertungsanlässe	111
I. Begriff des Unternehmenswertes	111
II. Anlässe der Unternehmensbewertung	113
III. Bewertungszweck	115
IV. Funktion des Bewerterers	119
V. Prozess der Unternehmensbewertung	120
C. Methodische Grundlagen	122
I. Überblick	122
II. Gesamtbewertungsverfahren	123
III. Einzelbewertungsverfahren	160
D. Prognose der finanziellen Überschüsse	165
I. Informationsbeschaffung	166
II. Vergangenheitsanalyse	167
III. Prognoserechnung	170
IV. Prognose bei subjektiver Bewertung	197
E. Bestimmung des Kapitalisierungszinssatzes	203
I. Überblick	203
II. Ableitung der Komponenten des Kapitalisierungszinssatzes	211
III. Anwendung des CAPM bei der Bewertung ausländischer Unternehmen	234
IV. Wachstumsabschlag	236
V. Steuern im Kapitalisierungszinssatz	239
VI. Kapitalisierungszinssatz nach der Zinszuschlagsmethode	241

Kapitel 4
Akquisitionsfinanzierung
(Ingenhoven/Eisen)

	Seite
A. Einführung	249
B. Arten von Unternehmenskäufen aus Finanzierungssicht	250
I. Die Finanzierung des „Corporate“-Unternehmenskaufs	250
II. Die Finanzierung eines Leveraged Buy-Out – die „Leveraged“- Finanzierung	252
III. Die Cross Over-Finanzierung	254
C. Fremdfinanzierungsinstrumente für Akquisitionsfinanzierungen	255
I. Kreditvertragliche Finanzierungsinstrumente	255
II. Kapitalmarktinstrumente	265
III. Zwitterformen – kapitalmarktnahe Instrumente zur Finanzierung einer Unternehmensakquisition	274
IV. Übersicht zu den Instrumenten der Akquisitionsfinanzierung	276
D. Ablauf und Dokumentation einer typischen Akquisitionsfinanzierung	278
I. Einleitung	278
II. Phase I – Bis zum indikativen Angebot – Lender Education und Highly Confident Letter	279
III. Phase II – Bis zum verbindlichen Angebot – Commitment Papers .	280
IV. Phase III – Bis zur Unterzeichnung des SPA – Kreditvertragsdoku- mentation und „Certain Funds“	281
V. Phase IV – Bis zum Vollzug des Kaufvertrags und erster Inan- spruchnahme der Kreditfinanzierung – Bestellung der Closing- Sicherheiten und Erfüllung sonstiger Auszahlungsvoraussetzungen	282
VI. Phase V – Nach Vollzug des Kaufvertrags – Beitritt und Sicherhei- ten durch die Zielgruppe und geplante Reorganisationsschritte	285
E. Der Konsortialkreditvertrag nach anglo-amerikanischem Muster	288
I. Einleitung	288
II. Die heutigen Vertragsmuster	289
III. Der LMA-basierte Konsortialkreditvertrag für Akquisitionsfinan- zierungen	292
F. Kapitalmarktbasierter Finanzierung durch Anleihen	315
I. Einleitung	315
II. Begriff der Anleihe	315
III. Platzierung und Börsennotierung von Anleihen	320
IV. Rechtsverhältnisse und Dokumentation von Anleiheemissionen . . .	332
V. High Yield-Anleihe	344

Kapitel 5 Steuern (Gröger)

	Seite
A. Einleitung	357
I. Steuerliche Fragestellungen beim Unternehmenskauf	357
II. Steuerliche Interessen von Verkäufer und Käufer	358
B. Unternehmensverkauf aus Sicht des Veräußerers	359
I. Ertragsteuerliche Konsequenzen des Verkaufs eines Unternehmens	359
II. Steuerliche Gestaltungsmöglichkeiten	370
C. Unternehmenskauf aus Sicht des Erwerbers	389
I. Ertragsteuerliche Konsequenzen des Unternehmenserwerbs	389
II. Steuerliche Gestaltungsmöglichkeiten	409
D. Steuerliche Gestaltung von grenzüberschreitenden Unternehmens- käufen	428
I. Einleitung	428
II. Erwerb eines inländischen Unternehmens	429
III. Erwerb eines ausländischen Unternehmens	437
E. Verkehrsteuern	439
I. Asset Deal	439
II. Share Deal	440
F. Haftung für Steuern und Steuerklauseln im Unternehmenskaufvertrag	444
I. Haftung für Steuern des Veräußerers	444
II. Vertragliche Absicherung des Erwerbers	447
G. Leveraged Buy-Out (LBO)	448
I. Bedeutung des Leverage-Effekts	448
II. Transaktionsstruktur bei einem Leveraged Buy-Out	448
III. Beteiligung des Managements am Unternehmen	452
H. Erwerb eines Unternehmens in der Krise	453
I. Erwerb nach Eröffnung des Insolvenzverfahrens	453
II. Erwerb im Vorfeld eines Insolvenzverfahrens	454

Kapitel 6 Arbeitsrecht (von Steinau-Steinrück/Thees)

A. Arbeitsrecht beim Unternehmens- und Beteiligungskauf	461
I. Einführung	461
II. Änderungen auf Unternehmensebene	462
III. Änderungen auf Betriebsebene	464
IV. Einzel- oder Gesamtrechtsnachfolge	464
V. Überblick: Arbeitsrecht bei Umwandlungen	466

	Seite
B. Betriebsübergang nach § 613a BGB	467
I. Allgemeines	467
II. Voraussetzungen des Übergangs von Arbeitsverhältnissen	471
III. Übergang der Arbeitsverhältnisse	502
IV. Unterrichtungspflicht des Arbeitgebers	512
V. Widerspruchsrecht der Arbeitnehmer	520
VI. Rechtsstellung übergegangener und ausgeschiedener Arbeitnehmer	537
VII. Rechtsstellung Dritter	560
VIII. Kündigungsrechtliche Fragen	560
IX. Haftungssystem des § 613a BGB und Verhältnis zum Umwandlungsrecht	571
X. § 613a BGB in der Insolvenz	577
XI. Betriebsverfassungs- und mitbestimmungsrechtliche Auswirkungen	591
XII. Fortgeltung von Kollektivnormen	607
XIII. Prozessuale Fragen	629
C. Arbeitsrechtliche Due Diligence	636
I. Einführung	636
II. Gegenstand der Prüfung	637
III. Datenschutzrechtliche Grenzen nach DSGVO und BDSG	638

Kapitel 7 Kartellrecht (Röhling)

A. Deutsche Fusionskontrolle	646
I. Überblick	646
II. Verhältnis zur Fusionskontrolle des EU-Rechtes	648
III. Anwendbarkeit der deutschen Fusionskontrolle aufgrund der Umsatz- und Transaktionsschwellenwerte	649
IV. Der Zusammenschlussbegriff	657
V. Materielle Untersagungsvoraussetzungen (§ 36 Abs. 1 GWB)	672
VI. Fusionskontrollverfahren	701
VII. Ministererlaubnis nach § 42 GWB	715
VIII. Auslandszusammenschlüsse	716
B. Anwendung des Kartellverbots nach § 1 GWB	721
I. Gemeinschaftsunternehmen	721
II. Wettbewerbsverbote	724
C. Europäische Fusionskontrolle	725
I. Allgemeines	725
II. Verhältnis zur nationalen Fusionskontrolle	726
III. Anwendungsbereich	730
IV. Zusammenschlussbegriff	733
V. Materielle Untersagungsvoraussetzungen (Art. 2 Abs. 1–3 FKVO)	741
VI. Fusionskontrollverfahren	758

	Seite
D. Anwendbarkeit des Art. 101 AEUV auf Gemeinschaftsunternehmen . .	773
I. Allgemeines	773
II. Anwendung von Art. 101 Abs. 1 AEUV	774
III. Verfahrensrechtliche Besonderheiten	777
IV. Kollision zwischen Entscheidungen der Kommission und des BKartA	779

Kapitel 8
IT und Datenschutz
(Lensdorf/Bloß)

A. Die wesentlichen IT-Verträge	785
I. Software-Lizenzverträge	785
II. Software-Pflegeverträge	789
III. Hardware-Beschaffungsverträge	789
IV. Hardware-Wartungsverträge	790
V. Cloud-Verträge	790
B. IT-Due Diligence	791
I. Bedeutung	791
II. Gegenstand	791
C. Formen des Unternehmenskaufs und ihre Folgen für IT-Aspekte	794
I. Share Deal	794
II. Asset Deal	795
D. Carve-out-Transaktionen	798
I. Ausgangslage	798
II. Besonderheiten bei Carve-out-Transaktionen	799
III. Zeitpunkt für die Trennung der IT-Systeme	800
IV. Übertragung bzw. Teilung von Lizenzen/IT-Dienstleistungsverträ- gen und IT-Hardware	801
V. Transitional Service Agreements	802
E. IT-Garantien im Unternehmenskaufvertrag	803
F. Datenschutzrecht	803
I. Grundsätzliches	803
II. Offenlegung personenbezogener Daten im Rahmen der Due Dili- gence	807
III. Übertragung von Kundendaten	810

Kapitel 9
Anbahnung und Abschluss des Unternehmenskaufvertrages
(Weber/Schulz)

	Seite
A. Vorvertragliches Stadium	823
I. Pflichten während der Vertragsverhandlungen	823
II. Vorbereitende Festlegungen ohne vertragliche Bindung	828
III. Vorbereitende Vereinbarungen	830
B. Due Diligence	835
I. Begriff und Gegenstand der Due Diligence	836
II. Verhältnis zu Gewährleistung und Verschulden bei Vertragsanbahnung	837
III. Verpflichtungen des Kaufinteressenten aufgrund der Due Diligence	842
IV. Rechtliche Schranken der Due Diligence	844
C. Gegenstand der Akquisition/Zielsetzungen	850
I. Unternehmen und Unternehmensträger	850
II. Anwendbare Vorschriften	851
III. Zielsetzungen beim Unternehmens- und Beteiligungskauf	854
D. Gegenstand der Akquisition – Vertragsschluss und Vollzug	855
I. Übersicht	855
II. Asset Deal – Ausgewählte Fragen	855
III. Share Deal – Ausgewählte Fragen	863
IV. Ausgewählte Form-, Zustimmung- und Genehmigungserfordernisse	874
V. Auseinanderfallen von Abschluss und Vollzug des Kaufvertrages ..	881
E. Kaufpreis	883
I. Bewertung und Kaufpreis	883
II. Erfolgsabhängiger Kaufpreis (Earn-out)	899
III. Sicherung des Verkäufers	902
IV. Sicherung des Käufers	904
F. Gewährleistungen und Garantien sowie Haftung des Verkäufers für Verschulden bei Vertragsanbahnung	905
I. Vertragliche Regelungen	905
II. Gesetzliche Regelungen der Gewährleistung und Aufklärungspflichten	929
III. W&I-Insurance	948
G. Haftung	958
I. Haftung des Erwerbers beim Asset Deal	958
II. Haftung des Erwerbers beim Share Deal	960
III. Haftung des Veräußerers	961

Kapitel 10
Unternehmensbewertung und Post-Merger-/Acquisitions-Bilanzierung
von Beteiligungen
(Sahner/Blum)

	Seite
A. Grundlegende Regelungen	968
B. Wertbeimessung von Beteiligungen nach deren Erwerb auf Ebene des handelsrechtlichen Jahresabschlusses	968
C. Folgebewertungen des Beteiligungsansatzes im handelsrechtlichen Jahresabschluss im Rahmen sog. Werthaltigkeitstests	970
I. Bewertungsanlass	970
II. Berücksichtigung von Unternehmens- und Ertragsteuern	970
III. Berücksichtigung von Synergieeffekten	972
IV. Bestimmung der Alternativanlage für den Kapitalisierungszinssatz ..	974
V. Bewertung unter Veräußerungsgesichtspunkten	976
VI. Ergebnis	977
D. Abbildung des Beteiligungserwerbs im Konzernabschluss nach IFRS ..	978
I. Vorbemerkung	978
II. Bilanzierung von Business Combinations nach IFRS 3 im Konzernabschluss	980
III. Bewertungsvorgehen für ausgewählte immaterielle Vermögenswerte	1000
E. Werthaltigkeitstests im Rahmen der Folgekonsolidierung nach IAS 36	1010
I. Impairment Only Approach (IOA)	1010
II. Durchführung des Impairmenttests	1012
III. Feststellung eines möglichen Wertminderungsbedarfs	1013
IV. Beizulegender Zeitwert abzgl. Veräußerungskosten (Fair Value less Costs of Disposal)	1013
V. Nutzungswert (Value in Use)	1014
VI. Buchwert	1015
VII. Realisierung des Wertminderungsbedarfs	1016
VIII. Zuordnung des Goodwill zu Cash Generating Units	1017

Teil III
Akquisitionstypen

Kapitel 11
Aktiengesellschaften und Unternehmensakquisition
(Hölters/Hölters)

	Seite
A. Vorstand und Unternehmenskauf	1026
B. Vorstand und Due Diligence	1027
I. Relevanz der Due Diligence für Target-, Veräußerer- und Erwerber-AG	1027
II. Erwerber-AG und Due Diligence	1028
III. Target-AG und Due Diligence	1032
IV. Veräußerer-AG und Due Diligence	1039
V. Compliance beim Unternehmenskauf	1040
VI. Kostenübernahme durch das Target	1042
C. Einflussmöglichkeiten des Erwerbers auf die Unternehmensführung im Rahmen der Transaktion	1046
I. Zahlung einer Sondervergütung an den Vorstand der Target-AG durch die Erwerber-AG; Anforderungen an eine Sondervergütung im Allgemeinen	1046
II. Möglichkeit der Einflussnahme des Erwerbers auf die Zusammensetzung des Aufsichtsrats und des Vorstands der Target-AG	1048
D. Zusammenwirken von Vorstand, Aufsichtsrat und Hauptversammlung.	1052
I. Einführung	1052
II. Gesamtvorstand und Zustimmung des Aufsichtsrats	1053
III. Zustimmungserfordernis der Hauptversammlung	1055
IV. Zuständigkeit der Hauptversammlung einer Veräußerer- bzw. Erwerber-AG	1057
V. „Holzmüller-Hauptversammlung“	1076
E. Mitteilungspflichten bei M&A-Transaktionen	1087
I. Relevanz der Thematik für Target-, Veräußerer- und Erwerber-AG	1087
II. Aktienrechtliche und kapitalmarktrechtliche Mitteilungspflichten gegenüber dem Target	1088
III. Ad-hoc-Mitteilungspflichten	1089

Kapitel 12
Börsennotierte Unternehmen
(Müller-Michaels)

A. Einleitung	1099
I. Das Wertpapiererwerbs- und Übernahmegesetz (WpÜG)	1100
II. Veröffentlichte Angebotsunterlagen	1105

	Seite
B. Vorbereitung und Durchführung eines Übernahmeangebots	1106
I. Vorbereitungsphase	1106
II. Angebotsphase	1121
C. Pflichtangebote	1129
I. Allgemeines	1129
II. Kontrollerwerb als Auslöser des Pflichtangebots	1130
III. Angebotsunterlage, Mindestpreis	1134
IV. Ausnahmen vom Pflichtangebot	1134
D. Verhaltenspflichten der Organe der Zielgesellschaft	1139
I. Einleitung	1139
II. Pflichten im Vorfeld von Übernahmeangeboten	1140
III. Stellungnahme des Vorstands und des Aufsichtsrats nach § 27 WpÜG	1142
IV. Sondervorteile und Anerkennungsprämien für Verwaltungsmit- glieder der Zielgesellschaft	1144
V. Abwehrmaßnahmen	1145

Kapitel 13
Private Equity
(Weinheimer/Renner)

A. Einleitung	1170
I. Begriff und Reichweite	1170
II. Aktuelle Entwicklungen der Private Equity-Praxis	1184
B. Gesellschaftsrechtliche Schranken der Beteiligung	1191
I. Rechtsnatur und Inhalt des Beteiligungsvertrages	1191
II. Beschränkung der Nutzung des Vermögens der Zielgesellschaft bei Leveraged Buy-Outs	1204
C. Die Gesellschaftervereinbarung zwischen Investoren und (Alt-)Gesell- schaftern	1214
I. Rechtsnatur	1214
II. Mitverwaltungsvereinbarungen	1215
III. Veräußerungsbeschränkungen	1220
IV. Bezugsrechte und -pflichten	1221
V. Vesting-Klauseln und Key-Man-Issues	1221
VI. Exit-Vereinbarungen	1224
VII. Liquidationspräferenz	1226
VIII. Sanktionen bei Verstoß	1227

Kapitel 14
Immobilienunternehmen
(Franz/Vocke)

	Seite
A. Gegenstand eines Immobilienunternehmens	1231
B. Zentrale Inhalte der Due Diligence	1233
I. Einleitung	1233
II. Prüfung der grundbuchrechtlichen Situation	1233
III. Mietverträge	1241
IV. Öffentlich-rechtliche Rahmenbedingungen	1252
V. Verträge mit der öffentlichen Hand	1257
VI. Finanzierungsverträge	1259
VII. Vertragsinhalte bei Projektentwicklungen	1260
C. Besonderheiten des Kaufvertrags	1261
I. Formale Aspekte	1263
II. Inhaltliche Aspekte	1266
D. Besicherung der Kaufpreisfinanzierung	1276
I. Grundpfandrechte	1277
II. Abtretung von Mietzinsansprüchen	1279
E. Steuerrechtliche Besonderheiten	1279
I. Grunderwerbsteuer	1280
II. Umsatzsteuer	1285
III. Gewerbesteuer bei Miet- und Pachteinnahmen	1288

Kapitel 15
Unternehmen in Krise und Insolvenz
(Buchta)

A. Einleitung	1294
B. Abgrenzung von Krise und Insolvenz	1297
I. Überblick über das Insolvenzverfahren	1297
II. Stadien der Krise und Insolvenz	1303
C. Vorbereitungsphase des Unternehmenskaufs	1304
I. Vorüberlegungen	1304
II. Kaufobjekt: Anteile oder Assets	1305
III. Besonderheiten der Due Diligence	1308
IV. Übernahme- und Sanierungskonzept	1309
V. Sanierungsbeteiligung Dritter	1310
D. Unternehmenskauf in der Krise	1311
I. Risiken beim Kauf vor Eröffnung des Insolvenzverfahrens	1311
II. Haftungsrisiken	1311
III. Insolvenzzrechtliche Risiken	1314
IV. Vertragsgestaltung	1320

	Seite
E. Unternehmenskauf im Insolvenzeröffnungsverfahren	1324
I. Unternehmenskauf vom vorläufigen Insolvenzverwalter	1324
II. Zustimmungserfordernisse	1326
III. Risiken für den Käufer	1327
IV. Vertragsgestaltung	1328
V. Handlungsempfehlung	1329
F. Unternehmenskauf im eröffneten Verfahren	1329
I. Stellung des Insolvenzverwalters (Verwaltungs- und Verfügungsbefugnisse)	1329
II. Zustimmungserfordernisse	1329
III. Veräußerung vor dem Berichtstermin	1330
IV. Haftungs- und Anfechtungsrisiko	1330
V. Vertragsgestaltung	1331
VI. Übertragende Sanierung auf eine Betriebsübernahmegesellschaft ..	1332
G. Unternehmenskauf und Insolvenzplanverfahren	1332
I. Vorteile des Insolvenzplans	1332
II. Ablauf des Insolvenzplanverfahrens	1334
III. Zielsetzung und Inhalt des Insolvenzplans	1338
IV. Konsequenzen für den Unternehmenskauf	1341
H. Restrukturierung nach StaRUG	1342
I. Vorteile der Restrukturierung nach StaRUG	1342
II. Ablauf der Restrukturierung nach StaRUG	1343

Kapitel 16

Regulierte Industrien

(Kaufmann/Ramb)

A. Einleitung	1350
I. Begriff der regulierten Industrien	1350
II. Allgemeine Aspekte bei Transaktionen in regulierten Industrien ..	1353
B. Transaktionen in ausgewählten regulierten Sektoren	1354
I. Pharmaunternehmen	1354
II. Medizinprodukteunternehmen	1366
III. Leistungserbringer im Gesundheitswesen	1375
IV. Energiewirtschaft und erneuerbare Energien	1389
V. Telekommunikation	1401
C. Allgemeine öffentlich-rechtliche Aspekte bei Transaktionen in regulierten Industrien	1408
I. Umweltrecht und öffentlich-rechtliche Genehmigungen	1408
II. Öffentlich-rechtliche Genehmigungen in der Transaktion	1415
III. Vergaberecht	1418

Teil IV
Internationale Aspekte

Kapitel 17
Internationales Privat- und Verfahrensrecht
(Wetzler)

	Seite
A. Einführung	1433
B. Internationales Privatrecht	1437
I. Begriff des Internationalen Privatrechts	1437
II. Rechtsquellen des deutschen Internationalen Privatrechts	1438
III. Struktur von Kollisionsnormen	1438
IV. Das Vertragsstatut	1439
V. Das Gesellschaftsstatut	1446
VI. Weitere für Erfüllungsgeschäfte relevante Statuten	1454
VII. Vollmacht und organschaftliche Vertretung	1455
C. Internationales Zivilprozessrecht	1458
I. Internationale Zuständigkeit deutscher Gerichte	1459
II. Schiedsvereinbarungen	1471
D. Formfragen	1473
I. Materiell-rechtliche Wirksamkeitserfordernisse	1474
II. Öffentliche Urkunden und Vertretungsnachweis	1482
E. Exkurs: Sprache	1485

Kapitel 18
Investitionsprüfung
(Beninca)

A. Grundlagen	1491
I. Gegenstand der Investitionsprüfung	1491
II. Bedeutung für die Transaktionspraxis	1493
III. Die Investitionsprüfung auf nationaler Ebene als mögliche Beschränkung der Kapitalverkehrs- und Niederlassungsfreiheit	1495
IV. Die EU-Screening-VO	1497
B. Die Investitionsprüfung in Deutschland	1503
I. Überblick	1504
II. Die sektorübergreifende und die sektorspezifische Investitionsprüfung	1507

Teil V
Staatliche Gerichte und Schiedsgerichte

Kapitel 19
Der Unternehmenskauf vor staatlichen Gerichten und Schiedsgerichten
(Gebhardt)

	Seite
A. Einführung	1558
B. Typische Streitigkeiten bei Unternehmenskäufen	1559
I. Presigning Streitigkeiten	1560
II. Preclosing Streitigkeiten	1562
III. Closing Streitigkeiten	1563
IV. Postclosing Streitigkeiten	1564
C. Verfahren vor staatlichen Gerichten	1565
I. Prozessstrategie des Klägers	1565
II. Prozessstrategie des Beklagten	1571
III. Zuständigkeit	1572
IV. Klageerhebung	1576
V. Zustellung	1577
VI. Partei- und Prozessfähigkeit	1578
VII. Prozessführungsbefugnis	1580
VIII. Streitverkündung	1580
IX. Beweisverfahren	1580
X. Kosten	1589
XI. Entscheidung	1590
XII. Rechtsmittel	1590
XIII. Einstweilige Maßnahmen	1590
D. Verfahren vor Schiedsgerichten	1591
I. Wesen der Schiedsgerichtsbarkeit	1591
II. Schiedsvereinbarung	1592
III. Verfahrensstrategie des Schiedsklägers	1595
IV. Verfahrensstrategie des Schiedsbeklagten	1595
V. Anwendbares materielles Recht	1596
VI. Vertraulichkeit	1597
VII. Schiedsgericht	1597
VIII. Verfahrenseinleitung	1598
IX. Verfahrensschritte	1598
X. Beweisverfahren	1599
XI. Schiedsspruch	1602
XII. Einstweilige Maßnahmen	1603
E. Vergleich der Verfahrensarten	1604
I. Verfahrensdauer	1604
II. Verfahrenskosten	1605
III. Verfahrenseinleitung	1606
IV. Verfahrensflexibilität	1606

V.	Beteiligung Dritter	1606
VI.	Richter/Schiedsrichter	1607
VII.	Vertraulichkeit	1607
VIII.	Verteidigungsmöglichkeiten	1608
IX.	Vollstreckbarkeit der Entscheidung	1608
X.	Einstweilige Maßnahmen	1608
XI.	Zusammenfassung	1609

Anhang A

Vertragsbeispiele

I.	Kauf sämtlicher Geschäftsanteile einer GmbH (<i>Weber/Schulz</i>)	1611
II.	Kauf durch Übertragung von Wirtschaftsgütern und Verbindlichkeiten – „Asset Deal“	1630
1.	Kaufvertrag (<i>Weber/Schulz</i>)	1630
2.	Unterrichtung der Arbeitnehmer wegen Betriebsübergang (<i>von Steinau-Steinrück/Thees</i>)	1635
III.	Limited Partnership Interest and Share Purchase Agreement (<i>Weber/Schulz</i>)	1641
IV.	Vertraulichkeitsvereinbarung (<i>Weber/Schulz</i>)	1664
V.	Erwerb eines in der Insolvenz befindlichen Unternehmens (<i>Buchta</i>) ...	1667

Anhang B Checklisten

Checklisten

I.	Checkliste Due Diligence im Zusammenhang mit dem beabsichtigten Erwerb der Anteile der Zielgesellschaft/Checklist Due Diligence Review in Connection with the Acquisition of Shares in (Target Company) (<i>Müller-Michaels</i>)	1675
II.	Steuerliche Due Diligence: Anforderungsliste Deutschland/Tax Due Diligence: Information request list Germany (<i>Gröger</i>)	1684
III.	Checkliste Arbeitsrechtliche Due Diligence/Checklist Labour Law Due Diligence (<i>von Steinau-Steinrück/Thees</i>)	1691
	Stichwortverzeichnis	1697